

増益繁盛クラブ ゴールド

利用ガイドンス

※2024年10月1日改訂版

はじめに

このオリエンテーションガイドは、増益繁盛クラブゴールドに入会した方が、当クラブを最大限に利用して、繁盛店作りに役立てていただくため、最初にご覧ください。

本オリエンテーションガイドでは、下記の8つのことについて説明させていただきます。

- 1 増益繁盛クラブゴールドに参加する際の取り組み姿勢について
- 2 各サポートメニューの利用方法について
- 3 増益繁盛クラブゴールドを10倍活用する方法
- 4 月額会費のお支払いについて
- 5 お試し期間について
- 6 退会方法について
- 7 会員区分の変更について
8. 今後の方針について

もし、増益繁盛クラブゴールドの利用について聞きたいことや分からないことがありましたら、下記のメールアドレスまでご一報ください。

事務局：soudanhanjyou@gmail.com

または、平日10時～12時、13時～15時の間でしたら、事務局に電話にてご連絡いただいても大丈夫です。054-351-8655

1. 当クラブに参加する際の取組み姿勢について

増益繁盛クラブゴールドは、各種サポートメニューの実施により、あなたのお店の繁盛化のサポートをいたします。

ただし、お店の繁盛化を実際にするのは参加者本人です。つまり、あなた自身が主役ですので、1つ1つ着実に取り組んでください。増益繁盛クラブゴールドに入ったからと言って、何もしなければ何も変わりません。

まずは数稽古になりますので、とにかく愚直に実践を繰り返して、自分なりの形を構築することが大切です。繁盛店作りに初めて取り組む方は、最初は実践した事がうまくいかないかもしれません。でもそれが、自分自身の力となって返ってきます。だから、自分自身を信じて、粘り強く実践を続けてみてください。

実際、これまでの会員さんの取組みを見る限り、1つ1つ着実にじっくりと取り組んだ方たちは、着実に結果が出ています。特に私に実践報告を何十回、何百回としている方ほど、お店が繁盛しています。

成果を出す方は、『お店をどう成長させたいのか？』を常に考え、自分が主体となって行動している方です。

半年、1年、2年と継続的に学び取り組み、着実に成果を出していきましょう！
私もあなたの取組みを全力でサポートします！ 共に切磋琢磨していきましょう！

2 各サポートメニューの利用方法について

続いて、会員サポートメニューのご案内です。それぞれのサポートの詳細と使い方について、説明させていただきます。

(1) 会員限定サイト「増益繁盛メソッドライブラリー」

入会后、すぐに案内される会員サイトにログインすると、店舗経営に必要なノウハウが全て閲覧できます。

マイライブラリ

フェーズ1 増益繁盛メソッドの基本



STEP 1 儲かる仕組み構築法



STEP 2 着実に利益を伸ばす5つのポイント



あなたの望みを実現する方法
〜想像して創造する



販促計画策定セミナー

店内販促シリーズ



STEP 3 POP販促



売れるメニューブック



増益繁盛接客法



客単価アップ 収益性向上セミナー
(2019年9月)



集客販促30連発セミナー

商品開発シリーズ



ヒット商品開発セミナー



ヒット商品開発

～会員サイト内の画像の一部～

会員サイト内の動画は、合計500時間を超えるボリュームがあります。店内販促、再来店対策、新規集客の3つの柱を軸に、各種コンテンツを準備しております。

まずは、利益を確保するため、客単価対策などの店内販売手法を学び、客単価を適正水準にしていきましょう。



それから、顧客一人当たりの累計利益の最大化を図るため、再来店対策を行います。



再来店の仕組みが整って初めて、新規集客に取り組むことで、お店が着実に中長期的に繁盛していきます。

(2) 会員限定の最新情報共有掲示板

ゴールドには、全国から会員さんが参加しています。そこで会員さん同士で情報交換ができ、私からの最新の実践販促ノウハウを共有するため、会員掲示板を導入しています。

セミナーや食事会の参加案内なども記載しますので、増益繁盛クラブゴールド入会時にお送りしている初回メールのURLから、参加申請をお願いします。

※参加する際にアカウントが必要となります。

表示させるお名前は、必ずゴールド会員登録時と同じ名前をお願い致します。申込み時のお

名前と突合できない場合、承認できずご参加いただけませんのでよろしくお願いいたします。

掲示板では、私から最新の広告や販促などの実例をご紹介します。週に1回以上投稿していきますので、チェックしていただきたいと思いますね！

また、会員さんからの実践報告も受け付けています。実践報告をする方ほど、中長期的に売上利益が伸びますので、あなたもぜひ月に1回は投稿をしてください。実践報告として、画像ファイルなども投稿できます。

これからの時代は、個人同士の情報共有により、大手よりスピーディーに行動につなげていくことが重要です。ぜひ、あなたからの積極投稿をお待ちしております。

(3) 「増益繁盛クラブゴールドセミナー」(毎月1回開催)への無料参加

ゴールドセミナーでは、毎月テーマを設け、3時間ほどで、客数アップや売上アップ、利益アップのためのお話をしています。基本的に、東京都内での開催となります。このセミナーは、会場もしくはZOOMでの参加が可能です。会員さまご本人は、無料で参加ができますのでご活用ください。会員様ご本人以外の同伴者さまも会場参加が可能です。お一人につき1万円のセミナー参加費を頂戴します。

なお、セミナーへ参加される場合は、①会員掲示板内に記載の参加フォーム、または、②会員サイト内にある参加登録のURLから参加申請をしてください。登録後、会場や開催時間等の詳細、およびZOOMの受講案内が、自動返信メールにて届きますので、ご確認ください。会場や配布物の関係上、必ずご登録の上ご参加ください。

そして、当月月末より、上記セミナーを収録したものを、会員サイト内で閲覧することができます。会員限定公開となりますので、取扱注意です。セミナーに参加できなかった方、復習したい方は、是非活用してください。

(4) ジョイマン食事会招待(半年に1回)

経営者は、お店と自宅の往復だけでは成長できません。常に色々なお店に足を運び、絶えず情報をキャッチしてご自身のお店に取り入れていく必要があります。しかし、時間がない…お店を抜けられない…と、なかなか行けない方も多いです。

そこで半年に1回、私が食事会にご招待して、色々なお店を視察する機会を作りたいと思います。ぜひ、足を運んできてくださいね！なお、参加にあたっては立候補制、交通費・宿泊費等のお店までに掛かる実費は自己負担でお願いします。お店によっては、席数の関係で定員になってしまう場合もありますので、ご了承ください。会員掲示板でお知らせいたします。

(5) 全国会員交流会の無料参加

ハワードジョイマンが全国各地に伺い、会員の皆さん同士で、直接交流・情報交換できる機会をご用意します。日程・場所が決まり次第、会員掲示板でお知らせいたします。

その際に、販促物をお持ちいただければ、個別にアドバイスをさせていただきます。会員在籍中は、無料で何回でも、全国どこでも参加できます。なお、同伴者さまはお一人につき3,300円(税込)の参加費を頂戴します。

交流会は、会員さんのお店でも開催しています。「ぜひ、私のお店で！」という立候補もお待ちしております。

3 増益繁盛クラブゴールドを10倍活用する方法

ではここから、上記の増益繁盛クラブゴールドのサービスを10倍活用して、売上げと収益を3倍、5倍、10倍と達成していくための方法をお話します。

(1) 自分の目標を決める。宣言する。

最初にお話ししましたが、増益繁盛クラブゴールドに参加したからといって、あなた自身が行動しなければ何も変わりません。まずは、繁盛店になるために、増益繁盛クラブゴールドに参加して「どんなことを達成したいのか？」自分自身で目標を設定しましょう。そして、目標を宣言してください。

目標を持っているほど、集中力と実践力が増加し、繁盛店への道のりが短縮できます。逆に、何の目標も目的も無い方は、目先の問題に惑わされ、結局何1つ前進しないことが多いです。まず、目標をより具体的に明記しましょう。

そして次に、その目標を達成するための行動を書き出し、その行動がちゃんとできているのか？行動を管理することが大事です。この行動の積み重ねで、目標は達成します。

そこで、増益繁盛クラブ事務局宛(soudanhanjyou@gmail.com)にメールを送って、目標を宣言しましょう。自分の目標を私に宣言することで、自分自身を奮い立たせていただこうと思っています。ぜひ、達成したい目標を宣言し、自分自身のやる気をアップさせてください。

(2) 増益繁盛メソッドの基本を「儲かる仕組み構築法」セミナー動画で学ぶ。

お店の利益を増やすための基本的知識として、会員サイト内にある「儲かる仕組み構築法」セミナー動画を、何度もご覧ください。この動画が、増益繁盛クラブの基本教材となります。この動画を繰り返し観ることで、あなたが何をどの順番に実践したら良いかが分かります。そして、基本的知識を学んだら、それらの知識を、毎月の会報誌やセミナーで補強していきながら、日々の店舗経営で実践していきましょう。

(3) 目的に応じてセミナー動画を見る。

会員サイトには、売上利益アップに直結するノウハウやコンテンツ動画が目的別に公開されています。増益繁盛クラブゴールドに参加し、売上利益を伸ばしている方たちは、皆さん、これらの動画を何回も何回も視聴しています。

頑張っている方たちの事例も豊富に学べます。私たち笑人の必須バイブルです。繁盛店作りに役立つノウハウが公開されているので、何回も何回も繰り返して視聴しましょう。

分からない場合は、そこでストップせずに、そのまま視聴します。最初に分からなかったところも、何回も繰り返し視聴すれば分かってきます。セミナー動画は、目と耳から学ぶことになります。視覚や聴覚など複数の感覚を刺激することで、更なる習得率のアップが見込めます。

(4) 行動リストを作る。

会報誌やセミナー動画を学んだら、アイデアが出てくると思います。それらのアイデアを、①今すぐできること、②簡単にできること、③成果が出やすいこと、この3つを基準に順番付けをします。

そして、1番にあがったものから集中して実践します。それ以外のことは、番号の最後に追加し、優先順位の 高いものから実践してください。

結果が出る方は、皆さんこのように、余計なことに時間を使わず、集中して取り組んでいます。

もし、行動したくても時間が足りなくて動けないという場合は、会員サイト内にある「行動収益化法」を学んでください。これは、社長の時間の作り方と、スタッフ教育について話しているコンテンツです。この行動収益化法を学んで、社長の時間を作ることができたとおっしゃってくださる方が多いです。これにより、販促活動をする時間ができ、売上をどんどん伸ばした方が沢山いますので、ご活用ください。

(5) 何度も実践し検証する。

優先順位の高いことから実践する中で、うまくいくこと、うまくいかないことがあると思います。それを検証し、改善をしていきましょう。最初からうまくいくのは稀です。何度も何度も試行錯誤を繰り返すことで、着実に成果となって表れてきます。

(6) セミナー後の懇親会に参加する。

増益繁盛クラブセミナーを開催する際は、懇親会を開催します。普段、お店にこもりっきりの方も、交流会に参加して、他の増益繁盛クラブの塾生の方とかけがえのない仲間作りをしてください。そして、普段の努力や苦労話を共有し、明日への活力を沸かせていただきたいと思っています。

なお、半年に1回、私からの食事会プレゼントもありますので、ぜひ、ご参加くださいね！

(7) 1年間継続的に学び実践する。

たった1回の販促活動でお店を何とかしようと思うのは、当たりもしない宝くじに人生を捧げるようなものです。着実に成果をだし、年商を2倍、3倍と伸ばしている方たちは、1つ1つの取り組みを大事に続け、中長期的に学び続けています。あなたも粘り強く学びながら、

1つ1つの実践を積み重ねてください。あなたのその継続的な学びと実践が、着実に華を咲かせます。

そして更に学びを深めたい方、スピードアップして学びたい方は、ジョイマンに個別相談ができるプラチナ会員に会員区分を変更してください。

【プラチナ会員になると追加されるサポートメニュー】

(1) 自社HPによる自動集客システム構築コース 完全版動画の視聴が可能に！

プラチナ会員になるとオンライン集客をより強化し、毎月50組以上の予約来店を増やすための集客自動化システムを学び実践してもらいます。そのための完全講義を公開します。

その他、「年商1億円戦略構築講座」の動画をご覧いただけます。ゴールドでは、主にマーケティングが中心でしたが、プラチナ会員さんには、戦略構築に関するコンテンツも学んでいただきます。

(2) プラチナ会員専用BANDにて個人相談が可能に（24時間受付）

プラチナ会員さんになると、ジョイマンに直接相談が可能になります。ゴールド会員さんには、個別相談がついていませんので、ぜひ、プラチナ会員に区分変更して毎日のようにご相談ください。

(3) 月2～3回、ZOOMによるグループコンサルティングに参加し相談可能

BANDでの相談以外に、ZOOMによるグループコンサルティングを月に2～3回実施します。開催日時は、BANDにてお知らせします。月曜日から金曜日の中で、毎回曜日を変えながら、より多くの方に参加しやすいように曜日設定して実施をさせていただきます。ご自身の都合の良い日程でご参加ください。開催日は、プラチナ会員専用の会員掲示板（BAND）か会員メールにてお知らせいたします。

4 月額会費のお支払について

月額会費のお支払い方法は、クレジットカード払いとなります。
初回決済日を基準とし、1カ月毎の定期課金でご請求申し上げます。

<PalPal をご利用の方>

クレジットカード利用明細上の名前： JOYMAN

クレジットカード利用明細上の名前(拡張)： JOYMANHAWARD

<Stripe をご利用の方>

明細書表記： haward-joyman / HAWARD-JOYMAN

ハワードジョイマン / JOYMAN

※増益繁盛クラブ会員サイトに連携されている定期決済につきましては、
会員サイトにログイン後、ご自身で適格請求書・領収書の発行が可能です。

※その他の決済につきましては、クレジット決済代行会社から送られてくる決済完了メール
もしくはクレジットカード会社の利用明細書と、弊社からのご請求メールをもちまして、

適格請求書・領収書の発行に代えさせていただきます。ご了承くださいませ。

※2024年9月以前に口座振替でのお支払いをご契約いただいております会員様につきましては、引き続き口座振替でのお支払いを承ります。

口座振替は、基本的に前月払いとなります。

口座振替日は、前月の27日（日祝日の場合は次の日）です。

弊社では、日本システム収納株式会社（NSS）に業務委託しております。

銀行通帳明細請求名：NSS.ハンジョウテンケンキ

銀行通帳明細および弊社からのご請求メールをもちまして、適格請求書・領収書の発行に代えさせていただきます。ご了承くださいませ。

口座振替が不能の場合は、別途銀行振込でご請求申し上げます。振込手数料をご負担ください。

5 お試し期間について

お申込みいただいた日から14日間は、無料お試し期間となります。

その期間でご判断いただき、お試し期間内に退会の申請がない場合は、15日目より自動更新となり（月額9800円の会費が発生いたします）、正式にゴールド会員としてサポート提供を開始させていただきます。

なお、何らかの事情により退会後に再入会される場合は、本お試し期間は対象外となります。申込初日より会費が発生しますので、再入会専用の申込みフォームよりご参加ください。

6 退会方法について

増益繁盛クラブゴールドは、いつ退会しても構いません。

会員サイト内の個人アカウント部分から、ご自身で解約ボタンを押して、退会申請をしてください。なお、解約後は、最終決済日から1か月は会員サイトにログイン可能で、各コンテンツを視聴できますのでご安心ください。

※無料メルマガへの返信、HP上のコメント欄への記入での退会申請は受け付けておりませんのでお気を付けください。

★注意★お支払方法が口座振替の会員様につきましては、退会方法が異なります。（2024年9月までと同じ退会方法となります。）

口座振替でのお支払いの方は、退会したい月の10日までに、

事務局（soudanhanjyou@gmail.com）までメールにてご連絡ください。

期日を過ぎてからのご連絡の場合、翌月末での退会となります。ご了承ください。

※退会のご連絡をいただきまして3営業日以内に、事務局より退会受領の返信をさせていただきます。メールが届かない場合は、不着の可能性がございますので、7日以内に事務局までお電話にてご連絡ください。

7 会員区分の変更について

増益繁盛クラブは、3つの会員区分からなります。現在入会されているゴールド以外に、プラチナ、センチュリオン（審査制）となっております。会員区分の変更をご希望の場合は、月額料金の変更手続きが必要となりますので、事務局にご連絡ください。

センチュリオン会員に関しては審査制となっておりますので、一度お申込みの上、審査の結果をお待ちいただき、入会OKになった方のみご参加いただけます。

8 今後の方針について

参加して下さっている方によりよいサポートを提供するため、サポートメニューが変更になる場合があります。その際は、都度お知らせをさせていただきますので、ご確認お願いいたします。

また、価格改定によりサポート価格が上昇する場合がありますが、既存の会員さまの月額会費があがることはありません。

つまり、価格面に関しては、先に参加している方が一番得をするシステムです。ただし、一旦退会された方は、再度入会することは可能ですが、再入会時に価格が上がっていたり、メニューの内容が変更されていたりした場合は、新価格・新サービスでの入会となりますので、ご了承ください。

～最後に～

変化の速い時代ですが、私たちは知恵を絞り、利益を重視した経営を行って、公私ともに豊かな人生を歩めるよう活動していきましょう！時には、BAND（会員掲示板）で旅行のお誘いをさせてもらうこともあります。その際には、ぜひ、立候補してくださいね！一緒に人生を楽しみましょう！そして、周りから憧れられて目標とされる経営者に成長していきましょう！